

# GARANTDIGITAL

---

## Showroom Partnerkonzept

---

[garant-digital.de/#/showroom-partnerkonzept](https://garant-digital.de/#/showroom-partnerkonzept)





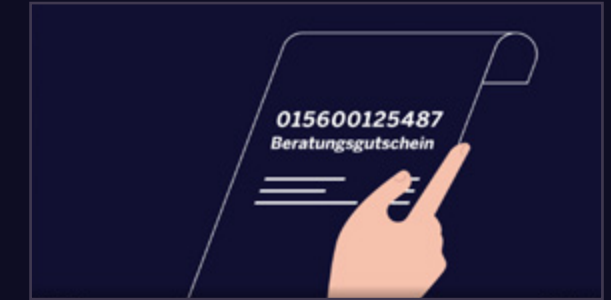
Familie Käufer möchte eine neue Tür für ihr Haus. Über die PLZ-Suche auf der GARANT Website sucht Herr Käufer nach Fachhändlern in der Nähe.



Fachhändler mit attraktiver GARANT Ausstellung sind mit dem Showroom-Partner-Icon gekennzeichnet. Dies beeinflusst auch Familie Käufers Entscheidung.



Die Showroom-Partner-Landingpage wird von GARANT für den Fachhändler erstellt. Sie zeigt spannende Eindrücke aus der Türen-Ausstellung sowie Informationen über GARANT Produkte.



Außerdem kann Familie Käufer direkt auf der Showroom-Partner-Landingpage einen Beratungsgutschein ausfüllen und ausdrucken.



Beim Fachhändler, Herrn Kaufmann, zeigt sie den ausgedruckten Beratungsgutschein vor und lässt sich ausführlich von ihm beraten.



Familie Käufer findet dank der kompetenten Beratung von Herrn Kaufmann ihre Wunsch-Tür, die alle technischen und optischen Ansprüche erfüllt.



Über ein Händler-Schreiner-Netzwerk vermittelt Herr Kaufmann der Familie Käufer auf Wunsch einen lokalen Schreiner für die fachgerechte Montage der GARANT Türen.



Egal ob bei Beratung oder Montage, GARANT unterstützt seine Fachhändler und deren regionale Schreiner digital und analog. Und Familie Käufer ist vom Rundum-Service begeistert.

# GARANTDIGITAL



## Showroom Partnerkonzept

### Gemeinsam besondere Türen-Kompetenz zeigen

#### Werden Sie GARANT Showroom-Partner!

Mit unserem Partnerkonzept bieten wir Ihnen zukunftsweisende Impulse für den Erfolg Ihrer Türen-Ausstellung: Als GARANT Showroom-Partner setzen Sie auf eine gezielte Abverkaufsunterstützung online und offline.

Unsere durchdachten Maßnahmen bringen Ihnen die Kundschaft direkt in Ihre Ausstellung – und stärken so Ihren stationären Handel sowie Ihre Ausstellungs-kompetenz.

#### So profitieren Sie als GARANT Showroom-Partner

Unser erfahrenes Ausstellungs- und Marketing-Team unterstützt Sie mit vielen kostenlosen Leistungen:

- **Regelmäßige Aktualisierung** der GARANT Exponate in Ihrer Türen-Ausstellung
- **Erstellung, Hosting und Bewerbung** Ihrer persönlichen Showroom-Partner-Website mit **aussagekräftigen Außen- und Innenaufnahmen Ihres Unternehmens**
- **Kundenfrequenzerhöhung** und Identifikation der Interessenten in Ihrer Ausstellung mittels **Beratungsgutschein** auf Ihrer Showroom-Partner-Website
- **Praktischer Showroom-Partner-Aufsteller** für den Eingangsbereich Ihrer Ausstellung – Interessenten mit Beratungsgutschein werden gezielt in Ihre Ausstellung geführt

#### Sie werden online gefunden

Ihre Kunden suchen häufig online nach **Innen-Türen-Händlern in der Nähe**. Die suchmaschinenoptimierte GARANT Website (garant.de) mit dem **Menüpunkt „Händlersuche“** macht das ganz einfach.



Nach PLZ-Eingabe auf **garant.de** werden Ihre Unternehmensdaten für das entsprechende PLZ-Gebiet angezeigt. Über das klickbare **Showroom-Partner-Logo** gelangen die Kunden auf Ihre **persönliche Showroom-Partner-Landingpage**.

# GARANTDIGITAL



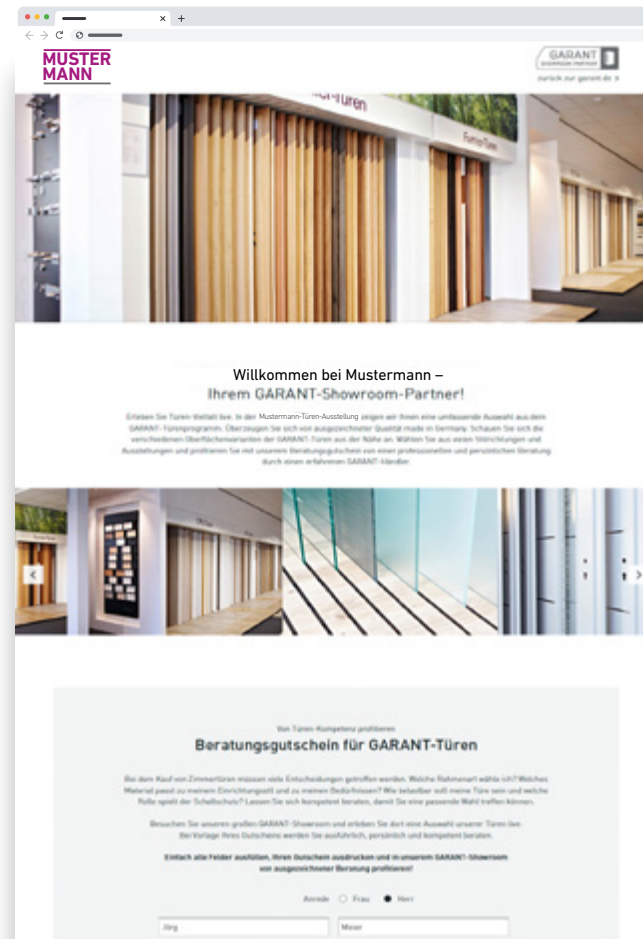
## Showroom Partnerkonzept

### Sie präsentieren Ihre Türen-Ausstellung online.

Wir bieten Ihnen Raum für einen ersten, aber **repräsentativen Eindruck** Ihrer GARANT Türen-Ausstellung: Auf Ihrer persönlichen Showroom-Partner-Landingpage sehen Ihre Kunden, warum sich **ein Besuch bei Ihnen ganz sicher lohnt**.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Außenaufnahmen **Ihres Unternehmens**
- **Einblicke in Ihre Türen-Ausstellung**
- Informationen zum **GARANT Türen-Programm**



### Sie gewinnen durch Beratungsgutscheine Neukunden

Mit unserem Partnerkonzept bieten wir Ihnen **zukunftsweisende Impulse** für den Erfolg Ihrer Türen-Ausstellung: Als GARANT Showroom-Partner setzen Sie auf eine gezielte Abverkaufsunterstützung online und offline.

Unsere durchdachten Maßnahmen bringen Ihnen die Kunden direkt in Ihre Ausstellung – und stärken so Ihren **stationären Handel** sowie Ihre **Ausstellungskompetenz**.



# GARANTDIGITAL



## Showroom Partnerkonzept



### So werden Sie GARANT Showroom-Partner

Als unser Showroom-Partner profitieren Sie von vielen Vorteilen. Alle Voraussetzungen für unsere erfolgreiche Partnerschaft haben wir hier für Sie zusammengestellt:

- **Repräsentative Ausstellung** mit mindestens 10 GARANT Elementen und mindestens 50 % GARANT Anteil an allen gezeigten Türen
  - **Beratung, Planung, Konzept** sowie sämtliche Kosten für **GARANT Exponate** sowie Aufbau der Ständersysteme und Exponate **übernehmen wir – Sie tragen lediglich die Kosten für eventuelle zusätzliche Ständersysteme.**
  - Nutzung des in der Marketing-Toolbox bereitgestellten **Erfassungsformular für Beratungsgutscheine.**
  - Verlinkung Ihrer Händler-Website mit der Showroom-Partner-Landingpage sowie Angabe Ihrer Telefonnummer und E-Mail-Adresse zur **gezielten Kontaktaufnahme** der Interessenten.
  - Aufstellung der von uns gestellten **Außenbanner** am Eingang.
  - Bereitstellung eines **zuverlässigen Montageservice** bzw. einer Montage-Schreinerempfehlung für Ihre Endkunden.
  - **Kostenfreie Planung und Lieferung** von insgesamt 10 GARANT Pflichtprodukten für die Showroom-Partner-Ausstellung
  - **Kostenfreie Montage** der 10 GARANT Pflichtprodukte in der Showroom-Partner-Ausstellung.
  - Kostenfreie GARANT Pflichtprodukte bleiben Eigentum von GARANT und werden kontinuierlich durch GARANT AD **kostenfrei aktualisiert.**
  - **Weitere GARANT Wunschprodukte** können je nach Umfang und Ausführung kostenpflichtig bestellt werden.
- Wenn auch Sie Interesse daran haben GARANT Showroom-Partner zu werden, dann melden Sie sich gerne jederzeit.

Sie haben noch Fragen?  
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Udo Roggendorf  
06551 1470614  
✉ [udo.roggendorf@tuer.de](mailto:udo.roggendorf@tuer.de)





## Besuchen Sie auch unsere anderen GARANT-Digitaltools

### GARANT TÜREN UND ZARGEN GMBH

OT Ichtershausen  
Garantstraße 1, Gewerbepark Thörey  
99334 Amt Wachsenburg

**T** +49 (0) 3 62 02/91-0

**F** +49 (0) 3 62 02/91-150

**E** [service@garant.de](mailto:service@garant.de)

**I** [www.garant.de](http://www.garant.de)



**Schreiner  
Websiteservice**



**PIM - Produkt  
Informations Management**



**DOORIT**



**BIM – Building  
Information Modeling**



**DIETÜR – Türentool**



**Webinare**



**Elektronische  
Geschäftsprozesse**



**3D Rendering**



**Digitales  
Türenhandbuch**



**3D Ausstellungs-  
planung**



**Digitale  
Ausschreibungstexte**



**Marketing-Toolbox MTB**



**SmartDoors**